



Vous venez de remporter un contrat important, mais vous n'avez pas les liquidités pour acheter les composants nécessaires pour fabriquer le produit. Nous pouvons stimuler la transaction en finançant jusqu'à 80 % de vos matières premières et jusqu'à 85 % des comptes-clients qui en découlent, afin que vous disposiez de fonds de roulement pendant toute la durée du « cycle de vie » de la transaction. Il ne vous faut qu'un contrat ou un bon de commande ferme et un acheteur solide.

La décision de crédit pour le financement de contrats se fonde sur la solvabilité de votre entreprise, de votre client et de vos fournisseurs, ainsi que sur la valeur sous-jacente de la transaction elle-même; la Société Financière Maple effectuera une vérification à votre place d'affaires pour évaluer les facteurs susmentionnés. Le financement de contrats représente vraiment une situation qui ne fait de vous, de votre banque et de la Société Financière Maple que des gagnants. Pourquoi? Parce que :

- Nous payons vos fournisseurs directement
- Vous conservez votre relation d'affaires avec vos fournisseurs et avec vos clients
- Le remboursement final provient du client
- Votre banque vous conserve comme client

#### IDÉAL POUR

Les entreprises qui voient se présenter des contrats ou des bons de commande multiples

#### AVANTAGES

Vous permet d'accepter des contrats dont la valeur dépasse celle que votre flux de trésorerie pourrait normalement absorber

Récompensez-vous avec des rabais fournisseurs

Vous offre la possibilité de traiter plusieurs contrats en même temps

Vous permet de soumissionner d'autres contrats avec assurance, sachant que vous pouvez acheter les matériaux nécessaires au projet

#### CONDITIONS REQUISES

Votre entreprise doit être canadienne et avoir un bilan sain

La valeur de vos contrats doit se situer entre 250 000 dollars et 1 000 000 dollars

Votre acheteur doit soit remplir les conditions nécessaires pour bénéficier d'une assurance comptes-clients, soit détenir une cote d'évaluation « investissement »

Vous devez disposer de solides capacités de gestion et de production

« Vous avez décroché un important bon de commande et vous vous retrouvez sans fonds de roulement. Ça doit faire assez mal... »