



FINANCEMENT DE LA CHAÎNE LOGISTIQUE

Le financement de la chaîne logistique se focalise sur la transaction elle-même, ce qui en fait un outil parfait pour les entreprises qui font office de courtiers d'import-export.

La décision d'approbation de crédit ne se fonde pas sur votre bilan, mais plutôt sur la solvabilité de vos fournisseurs et de vos acheteurs, ainsi que sur la valeur sous-jacente de la transaction elle-même.

En votre qualité de négociant, vous expédiez directement vos commandes à votre client, sans créer d'inventaire dans vos propres locaux. Pour une entreprise active dans le monde de l'import-export, le service de financement de la chaîne logistique évalue la solidité de chaque transaction particulière, plutôt que l'ensemble de vos antécédents ou votre bilan.

IDÉAL POUR

Les entreprises spécialisées dans l'import-export

AVANTAGES

Procure des liquidités pendant toute la durée du processus, du bon de commande original à la réception du paiement par le client

Vous permet d'accepter des commandes plus importantes que votre bilan ne le permettrait en général

Met à profit votre expérience et vos relations d'affaires afin d'accroître vos ventes

Permet de consacrer la marge de crédit d'exploitation que vous détenez auprès de votre banque conventionnelle aux dépenses d'exploitation normales

CONDITIONS REQUISES

Votre entreprise doit être canadienne et avoir une valeur corporelle nette

Vous devez avoir une relation d'affaires existante avec votre fournisseur, qui doit avoir une bonne réputation et être bien établi

Vous détenez des contrats d'une valeur allant de 250 000 dollars à 1 000 000 dollars

Vos acheteurs doivent soit remplir les conditions nécessaires pour bénéficier d'une assurance comptes-clients, soit détenir une cote d'évaluation « investissement »

Vous devez avoir une solide expérience en gestion

« Les frontières ne devraient pas être des limites. »